

# СТРАХОВАНИЕ ОПО. ИТОГИ ПОЛУГОДИЯ

**П**ервого января 2012 года вступил в силу закон об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев опасных производственных объектов. Мнения на рынке этого вида страхования разделились. Несмотря на угрозу штрафных санкций, потенциальные клиенты не торопились оформлять страховые полисы. А страховые компании, напротив, делали со своей стороны все, чтобы у владельцев ОПО была возможность как можно быстрее, удобнее и выгоднее застраховать свое имущество. Об итогах работы первого полугодия нам рассказал директор Кемеровского филиала компании РОСГОССТРАХ **Артем Сычев**.

— **Артем Олегович, насколько известно, руководители предприятий поначалу неохотно исполняли указания правительства и не спешили страховать гражданскую ответственность. Как обстоит ситуация на сегодняшний день?**

— Несмотря на требования закона, по-прежнему не все владельцы опасных объектов заключили договоры страхования ОПО. На сегодняшний день в России застраховано чуть более половины объектов, а если быть точнее — порядка 54%. С 1 января 2013 года под действие закона попадут также здания, где есть лифты и эскалаторы, — это все многоквартирные дома, крупные торговые центры. По предварительным оценкам в регионе насчитывается порядка 7,5 тыс. таких объектов. Кроме того, закон коснется учреждений, имеющих в эксплуатации газовые котлы. Именно благодаря этим отопительным приборам многие бюджетные учреждения попадают в категорию опасных. Таким образом, в бюджет 2013 года многим республиканским школам, больницам, детским садам и другим социальным объектам предстоит внести новую статью расходов.

— **С чем, на ваш взгляд, связано нежелание владельцев ОПО оформлять страховые полисы? Может, смущает стоимость?**

— Некоторых смущает стоимость страхового полиса. Хотя непонятно, почему в этом случае их не смущают размеры штрафов. Видимо, надеются на русский «авось». Но вот что печально

— за всем этим стоит неутешительная статистика. По данным НССО, за первое полугодие 2012 года в России произошло 278 событий в рамках этого вида страхования. Отдельно подчеркну, что количество происшествий увеличилось в 3,5 раза по сравнению с показателями предыдущего квартала этого же года. Причем только в 26 случаях владельцы опасных объектов заключили договоры ОС ОПО. Ответственность также не страхуется по причине того, что многие объекты сегодня просто не эксплуатируются. Это брошенные или выведенные из оборота объекты, которые не обслуживаются надлежащим образом.

— **За время действия закона на территории Кемеровской области уже были выплаты по ОПО?**

— В настоящее время ни на одном объекте, застрахованном в Кемеровском филиале компании РОСГОССТРАХ, аварий не произошло. Хотя на опасных объектах региона аварии были. В июне произошли несчастные случаи на шахте им. Ленина и на «Бутовской», в июле — пожар на шахте «Комсомолец» и взрыв метана на «Зиминке». Так что для нашего региона этот вид страхования — особый, поскольку он защищает, в первую очередь, горняков и членов их семей.

— **После того, как страхование в данном направлении стало обязательным, возросла конкуренция между страховыми компаниями. В чем преимущество компании РОСГОССТРАХ?**

— Все страховые компании работают в рамках единых тарифов, единых правил, поэтому конкурировать они могут лишь по таким позициям, как финансовые показатели, опыт работы, сервисная составляющая. Например, с каждым юридическим лицом у нас работает персональный менеджер, курирующий клиента с момента получения страхового полиса до момента его возобновления. Менеджер выстраивает систему коммуникации с клиентом и может оказать помощь при лицензировании опасных объектов в контролирующих организациях. Проконсультировать по вопросам перерегистрации ОПО, дать анализ предписаний надзорных органов, вести мониторинг соблюдения норм и правил эксплуатации ОПО.

Кроме того, персональный менеджер взаимодействует с клиентом и при наступлении страховых случаев.

— **Завершилось первое полугодие. Как бы вы охарактеризовали динамику рынка страхования ОПО?**

— Прошло только полгода с момента принятия закона, а для страхования — это совсем небольшой промежуток времени, так что пока рано делать какие-то выводы. Но незначительная динамика все-таки есть. Могу с уверенностью сказать, что этот вид страхования будет развиваться хотя бы потому, что он является обязательным. Это можно отследить на примере ОСАГО, которое активно развивается на протяжении всего своего существования.

— **В начале года вы поделились довольно амбициозными планами: РОСГОССТРАХ заявил о том, что собирается поставить рекорд и собрать в Кузбассе за 2012 год 1 миллиард рублей... Не передумали?**

— По предварительным оценкам наших специалистов, сумма сборов Кемеровского филиала компании РОСГОССТРАХ за первое полугодие составила более 530 млн. рублей, порядка 10% из них приходится на юридические лица. Поэтому мы планомерно и верно идем к намеченной цели. Эта сумма должна стать не только знаковым рубежом в истории нашего филиала, но и рекордным страховым сбором в Кузбассе.

— **В преддверии главного кузбасского праздника — Дня шахтера — говорить о печальной статистике и происшествиях не хочется... Что бы вы пожелали представителям этой трудной, но такой важной для нашего региона профессии?**

— В первую очередь, хочется пожелать, чтобы все, кто так или иначе связан с угольной отраслью, всегда помнили, что это не просто производство, не просто добыча полезных ископаемых, это — без преувеличения, тот фундамент, на котором держится экономика нашего региона. Эти люди заслуживают огромного уважения и низкого поклона. Желаю добра и благополучия каждой шахтерской семье. С Днем шахтера, дорогие кузбассовцы! ■



«Угольная отрасль — это фундамент, на котором держится экономика нашего региона. Желаю добра и благополучия каждой шахтерской семье. С Днем шахтера, дорогие кузбассовцы!»



Артём Сычев,  
директор Кемеровского филиала  
компании РОСГОССТРАХ