



Для Виталия Зверева и Евгения Клинкова каждый новый день — это встречи с клиентами и партнёрами, а также командировки по всей стране. Их автомобили всегда должны быть исправны и готовы в путь! Несмотря на большое количество СТО, качественную станцию (с магазином запасных частей) не получалось найти долго... Так и родилась идея открыть собственный торгово-сервисный комплекс европейского уровня.

## «АКМО-АВТО». НАДЁЖНО, ВЫГОДНО, ПРЕСТИЖНО

Известный в Кемеровской области бренд «АКМО» всегда выручал автомобилистов. И в начале 90-х, когда заполнил 70 процентов пустующего кузбасского рынка качественными аккумуляторами и мотоблоками. И в конце лихого десятилетия, предоставив коммерсантам возможность продавать автотовары, а покупателям — приобретать их в одном месте по доступным ценам. И сейчас, когда требовательные автовладельцы хотят обслуживать свои машины на СТО европейского уровня и при этом не переплачивать. О сервисе, преимуществах и специальных предложениях СТО «АКМО-Авто» рассказывают его учредители — **Виталий Зверев и Евгений Клинков**.

**Виталий Зверев:** — «Торгово-сервисный комплекс «АКМО-Авто» — это не только торговые точки, но и суперсовременная СТО с собственным магазином запасных частей. К слову, запчасти мы предлагаем и новые, и контрактные, и на иномарки, и на отечественные автомобили. На нашем складе всегда в наличии колодки, фильтры, лампы, свечи, дефлекторы, брыз-

говики, защиты картера и другие расходные материалы, пользующиеся ежедневным спросом автомобилистов. А если чего-то нет, мы привезём нужную клиенту запчасть с собственного склада в Новосибирске в срок до двух суток. И ещё. Поскольку «АКМО-Авто» давно зарекомендовало себя как надёжный партнёр, у нас заключены контракты на поставки напрямую с заводов-изготовителей, благодаря чему мы предоставляем клиентам нашего магазина товары по максимально низкой цене».

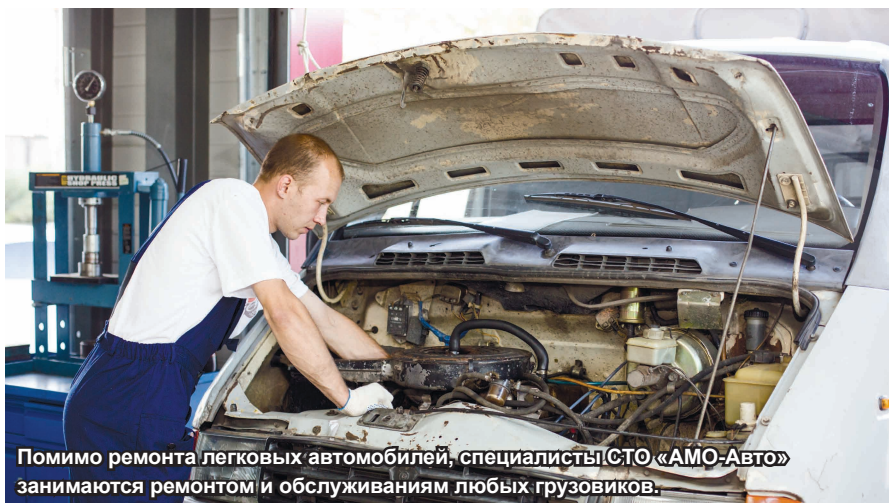
**Евгений Клинков:** — «Прежде чем открыть СТО, мы не просто тщательно проанализировали деятельность наших коллег по региону и провели подробный мониторинг цен, но и переняли передовой опыт руководителей ведущих СТО Новосибирска и Моск-

вы. А потому у нашей станции есть ряд выгодных отличий и преимуществ. И так, цены всегда есть и будут чуть ниже средних по городу. Это во-первых. Во-вторых, среди



СТО «АКМО-Авто» предлагает любые виды работ: ремонт подвески, автоэлектрик, промывка форсунок, замена масла, сварочные работы и т. д.





Помимо ремонта легковых автомобилей, специалисты СТО «АМО-Авто» занимаются ремонтом и обслуживанием любых грузовиков.



Клиент для «АМО-Авто» всегда на первом месте!

перечня работ и услуг СТО есть как широко распространённые (ремонт подвески, автоэлектрик, промывка форсунок, замена масла, сварочные работы и т. д.), так и совершенно новые. Например, не только шиномонтаж, но и хранение сезонной резины. Третьим выгодным отличием назову систему скидок, причём как для частных, так и для корпоративных клиентов. Уровень обслуживания — четвёртое преимущество СТО. Судите сами, у нас и приёмка автомобиля проводится должным об-

разом, и акты выполненных работ выдаются, и аккуратно ведётся сервисная книжка. Пятым в перечне преимуществ назовём то, что работают здесь высококвалифицированные специалисты. Коллектив у нас творческий, сплочённый, активный, сотрудники регулярно повышают свою квалификацию. Шестой плюс — это суперсовременное оборудование. Кроме того, наше СТО обслуживает грузовую технику и поставляет шины на крупногабаритные автомобили — КамАЗ и БелАЗ.

## Истории строки. Как всё начиналось

**1990 год.** Создан кооператив по сборке аккумуляторов и мотоблоков. Род деятельности определил название — АМО. Чтобы заполнить пустующий сегмент рынка, набрали и обучили талантливых людей, профессионалов. На протяжении нескольких лет они и собирали для кузбассовцев качественные аккумуляторы и мотоблоки из запчастей, которые поставлялись из стран ➡



Торгово-сервисный комплекс «АМО-Авто»  
г. Новокузнецк, ул. Кондомское шоссе, 8  
Тел.: (3843) 600-656, 8-923-464-0656

Любые запасные части специалисты компании «АМО-Авто» доставят в самые кратчайшие сроки!

ближнего зарубежья, в том числе Казахстана. К слову, около года назад в АКМО принесли, пожалуй, последний агрегат их тех, уже исторических, партий. Прослужил он верой и правдой более десяти лет.

**1996 год.** Экономическая и политическая ситуации в стране менялись, цены на запчасти росли, в итоге налаженная деятельность АКМО перестала приносить должную прибыль. Зато открылись границы между странами, и руководство временно переключилось на обеспечение населения товарами народного потребления. Тогда нам, не знавшим, что такое изобилие, кузбассовцам, нужно было всё — от одежды до посуды. И, в том числе благодаря руководству АКМО, наши дома и квартиры наконец-то преобразились. Впрочем, даже мороженое в то время нам привозили из Бельгии.

**1998 год.** Открыли на Кондомском шоссе автомобильный рынок, ставший для горожан местом, где можно купить любые автозапчасти и аксессуары.

**2003 год.** Стали поставлять аккумуляторы на легковые и грузовые автомобили напрямую с завод-изготовителей.

**2009 год.** Расширили розничную сеть по продаже аккумуляторов до 30 магазинов, выйдя, таким образом, за пределы города. Кроме того, ввели новую услугу — замена старого аккумулятора на новый, то есть не только помогли людям сэкономить на покупке, но и избавили их от необходимости самостоятельно утилизировать отходы второго класса опасности. Кстати, именно руководство АКМО инициировало областную программу по утилизации свинецсодержащих отходов и аккумуляторов, в том числе разработало схему безопасной транспортировки этих отходов.

**2011 год.** Открыли 20 приёмных пунктов аккумуляторов и свинецсодержащих отходов. Забота об экологии стала неотъемлемой частью деятельности АКМО. ■

## Андрей Алёхин

(генеральный директор ЗАО «Сибирская регистрационная компания»):

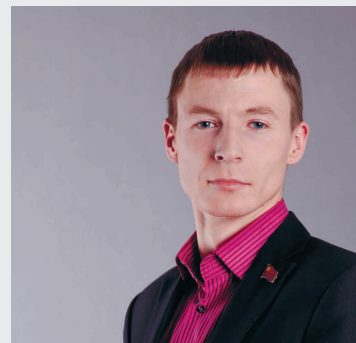


— После обслуживания на станции такого уровня даже подержанный автомобиль будет иметь при продаже конкурентные преимущества. Я бы, как покупатель, точно отметил то, что у машины есть собственная сервисная книжка с полной историей «лечения» автомобиля. Важно для меня и то, что здесь не обманывают. Копеечная поломка — так и скажут, а не станут хитрить ради наживы. Приятно, что на СТО регулярно проводятся акции для клиентов со скидками на определённые виды товаров. ■

## Андрей Жигулин

(депутат Совета народных депутатов Кемеровской области):

— Живу и работаю я в Кемерово, а вот машину обслуживаю в Новокузнецке. Почему? Да просто в «АКМО-Авто» удобно, надёжно, быстро и с гарантией. Стаж работы автоэлектрика — десять лет, механик — опытный парень, которого учредителям как-то удалось переманить из крупного новосибирского СТО. Магазин у станции собственный, цены практически без накрутки. Помещение чистое, персонал внимательный. Приехал, передал машину в руки специалистов, подождал в комнате отдыха — всё так, как я хочу. Я и коллегам, бывающим по долгу службы в южной столице Кузбасса, рекомендовал эту станцию.



Отдельной строкой хотелось бы отметить, что коллектив этого СТО с готовностью откликается на проведение городских и областных социальных программ. Недавно, например, совместно с «АКМО-Авто» организовали футбольный турнир для воспитанников детских домов. ■


## Виктор Комагоров

(генеральный директор ООО «Альфа-СПК»):



— Как владельца предприятия с большим количеством автопарка меня интересуют условия оплаты и скидки для корпоративных клиентов. И схема работы с «АКМО-Авто» меня полностью устраивает. Ремонты я оплачиваю по безналичному расчёту в конце месяца. К этому времени как раз ясно, на какую скидку можно рассчитывать. Отремонтировал от трёх до семи автомобилей — 10 %, от семи до 15 — 20 %, если же свыше 15 машин, то бонус для меня рассматривается в частном порядке. ■



A man with short dark hair and a light beard, wearing a dark grey pinstripe suit jacket over a white shirt, stands in a garage. In the background, a large Mobil logo is visible on a wall, and the open hood of a silver car is partially seen on the right.

В честь Дня шахтёра хочу пожелать  
всем горнякам лёгких трудовых будней  
и безаварийной работы, а также при-  
глашаю оценить качество и уровень  
обслуживания нашего СТО.

Весь сентябрь шахтёрам — скидка 10 %  
на запчасти и 20 % на работы СТО.

С уважением, Алексей Турик,  
администратор СТО «АКМО-Авто»